

## CURRICULUM VITAE

**Nome e Cognome:** Salvatore Palmieri

**Luogo e data di nascita:** Napoli 12 gennaio 1967

**Residenza:** Via Aldo Moro, 52 (P.co dei Pini) - Pompei (NA)

**Tel e fax:** +39 0813762015

**Mobile:** +39 3386666565

**E-mail:** sasypalm@gmail.com

**Stato civile:** Coniugato

**Studi:** Laureando in Culture Digitali e della Comunicazione presso l'Università Federico II di Napoli.  
Diploma di Perito Chimico Industriale presso l'I.T.I.S. "L. Da Vinci" di Napoli anno scolastico 1987/88.

**Lingue conosciute:** Inglese

**Conoscenze informatiche:** Ottime su sistemi operativi e applicativi sia Windows che Macintosh

**Esperienze professionali:** **Dal 13 luglio 2020 ad oggi** – Prospect Development Manager per Contacta Group srl con sede a Milano MI – il ruolo riguarda lo studio, la ricerca e lo sviluppo dei Prospect aziendali che includono le attività di Telemarketing e Teleselling per il settore Web Marketing, oltre la formazione e l'addestramento delle risorse di Rete nell'ambito di tutto il territorio nazionale.

**Dal 1 marzo 2018 ad oggi** – Titolare dell'Agenzia di Comunicazione MediaMarketing con sede a Pompei NA – l'agenzia nasce come struttura di supporto nelle attività di comunicazione delle PMI campane. Un progetto orientato ai nuovi media che sempre più offrono la possibilità di coinvolgere i clienti attraverso campagne di Marketing altamente profilate. MediaMarketing, grazie all'esperienza e alla professionalità dei propri Media Consultant, è in grado di pianificare strategie articolate che riguardano il Web Marketing, i Social Media, il Cinema e l'Affissionistica.

**Dal 1 luglio 2019 al 31 dicembre 2019** – Responsabile Sviluppo Rete per Away srl con sede a Roma RM – l'incarico comprende la ricerca, la selezione, la formazione e l'inserimento di Agenti di commercio su tutto il territorio nazionale per il settore Web Marketing.



Confronto e supporto costante con le diverse aree del marketing e della gestione commerciale.

**Dal 21 giugno 2016 ad oggi** - Co fondatore di GCN Firms Ltd con sede in Abuja, Nigeria - Società per la mediazione degli affari commerciali internazionali destinataria di mandati conferiti da primarie imprese europee e da partner africani, aventi ad oggetto la realizzazione di progetti nell'intero continente africano – con incarico di Human Resource Manager.

**Dal 3 giugno 2015 al 31 marzo 2019** – Responsabile Risorse Umane per Atopway srl con sede a Minerbio BO – l'incarico comprende la ricerca, la selezione, la formazione e l'inserimento di Agenti di commercio su tutto il territorio nazionale per il settore Web Marketing. Tutte le fasi di recruitment sono svolte attraverso agenzie esterne, piattaforme di settore e innovativi strumenti di ricerca oltre alla redazione dei form di comunicazione e alla creazione del database con relativa reportistica sia nel primo inserimento che nella gestione del turnover.

Confronto e supporto costante con le diverse aree amministrative e di gestione commerciale dell'azienda.

**Dal 30 dicembre 2014 ad oggi** - Co fondatore di Afrit Integrated Consult Nig Ltd con sede in Lagos, Nigeria - Società per la mediazione degli affari commerciali internazionali destinataria di mandati conferiti da primarie imprese europee e da partner africani, aventi ad oggetto la realizzazione di progetti nell'intero continente africano – con incarico di Human Resource Manager.

**Dal 5 novembre 2013 al 31 maggio 2015** – Sales Team Manager per PMG Italia SpA con sede a Bologna BO – il ruolo riguardava la ricerca e la formazione e l'addestramento di Agenti di vendita nei servizi di mobilità per le persone con disabilità. "Il Progetto di Mobilità Garantita" nato nell'ambito della collaborazione tra pubblico e privato prevista dalla Legge 328/2000, consistente nel concedere in comodato gratuito veicoli appositamente attrezzati per il trasporto di persone diversamente abili ad Associazioni Enti o Amministrazioni Locali, che possono in questo modo incrementare i servizi al cittadino senza gravare sul proprio bilancio d'esercizio.

**Dal 8 agosto 2013 al 02 giugno 2015** – Agente plurimandatario per New\_Co Trading srl con sede a Bergamo - La mansione svolta era quella di Area Manager e comprendeva la ricerca e la selezione di Agenti, la formazione in aula, l'addestramento e l'affiancamento in zona degli stessi per l'attività di Web Marketing, oltre che la vendita di campagne di comunicazione attraverso banche dati nell'utilizzo del Direct E-mail Marketing.

La mansione di Area Manager comprendeva anche l'elaborazione delle statistiche e della reportistica di vendita.

Questa nuova esperienza professionale mi ha consentito di poter approfondire quanto intrapreso ad inizio anno nella precedente Azienda.

Area assegnata: Campania.

**Dal 9 marzo al 7 agosto 2013** – Agente plurimandatario per Medioarea srl con sede a Terni - La mansione svolta era quella di Supervisore e comprendeva la ricerca e la selezione di Agenti, la formazione in aula, l'addestramento e l'affiancamento in zona degli stessi per l'attività di Web Marketing, oltre che la vendita di campagne di comunicazione attraverso banche dati nell'utilizzo del Direct E-mail Marketing.

La mansione di Supervisore comprendeva anche l'elaborazione delle statistiche e della reportistica di vendita.

Esperienza lavorativa decisamente innovativa, orientata allo sviluppo delle Aziende nel complesso mondo di Internet attraverso la creazione od il restyling del sito e il conseguente posizionamento dello stesso nei più importanti motori di ricerca e social network.

Area assegnata: Campania.

**Dal 3 aprile 2009 al 8 marzo 2013** – Agente monomandatario per MATRIX S.p.A. - Gruppo Telecom Italia S.p.A. con sede a Milano. La mansione svolta era quella di Supervisore e comprendeva la ricerca e la selezione di Agenti, la formazione in aula, l'addestramento e l'affiancamento in zona degli stessi per l'attività di vendita di spazi pubblicitari sul portale Virgilio.it, Corriere.it, Repubblica.it e su tutte le testate del Gruppo Editoriale l'Espresso oltre che la vendita di campagne di comunicazione attraverso banche dati nell'utilizzo del Direct E-mail Marketing.

La mansione di Supervisore comprendeva anche l'elaborazione delle statistiche e della reportistica di vendita.

Per lo svolgimento dell'attività mi sono avvalso di diversi corsi di vendita e di gestione delle risorse umane che mi hanno consentito di poter raggiungere performance notevoli.

Area assegnata: Campania.

**Dal 31 maggio 2003 al 2 aprile 2012** – Fondatore di Hobby&Brico con sede a Pompei (NA), settore ferramenta e bricolage. Attività svolta con la piena collaborazione di mia moglie.

**Dal 2 settembre 1996 al 1 luglio 2003** - Agente plurimandatario per la SEAT PAGINE GIALLE S.p.A. con sede a Torino. Le mansioni svolte erano di Agente di vendita e di Supervisore, figura quest'ultima che comprendeva la ricerca di Agenti da selezionare ed avviare alla vendita di spazi pubblicitari sulle Pagine Gialle, la loro formazione in aula, l'addestramento e l'affiancamento in zona, oltre che l'elaborazione delle statistiche e della reportistica di vendita.

Di rilievo i risultati ottenuti nei sette anni di collaborazione, composti da un notevole numero di Agenti inseriti e dagli obiettivi costantemente raggiunti e superati grazie, anche, agli innumerevoli corsi di formazione ai quali SEAT mi sottoponeva sulle più moderne tecniche di vendita e di gestione delle risorse umane.

Area assegnata: territorio nazionale.

**Dal 20 settembre 1995 al 1 settembre 1996** - Titolare dell'Agenzia di pubblicità denominata "PALMIERI MEDIA" con sede a Pompei (NA), con

Concessione alla raccolta di spazi pubblicitari, attraverso Agenti di vendita, sul quotidiano "METROPOLIS" edito nella regione Campania.

**Dal 30 ottobre 1994 al 31 luglio 1995** - Agente plurimandatario per la FINCREDIT s.r.l. con sede a Napoli. L'attività svolta riguardava esclusivamente il recupero crediti al consumo.  
Area assegnata: Napoli e provincia.

**Dal 1 novembre 1993 al 29 ottobre 1994** - Agente plurimandatario per la BIOMED s.r.l. con sede a Scafati (NA). L'attività svolta riguardava la vendita di apparecchiature elettromedicali, prodotti chimici per la medicina estetica, prodotti chimici per laboratori di analisi cliniche e tutto ciò che comprendeva l'arredamento di studi e laboratori medici.  
Area assegnata: Campania.

**Dal 15 marzo 1989 al 30 ottobre 1993** - Agente plurimandatario per la VORWERK FOLLETTO s.r.l. con sede a Milano. L'attività svolta riguardava la vendita di piccoli elettrodomestici attraverso la "vendita diretta". La formazione e la particolarità della vendita sono servite come incredibile trampolino di lancio per tutto il percorso lavorativo da me sostenuto.  
Area assegnata: Napoli e provincia.

**Interessi e Attività:** Associazionismo, lettura e teatro.

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi della legge 675/96.

